



Viele nutzten in Weyhe die Veranstaltung für intensive Fachgespräche und den direkten Austausch über neue Lösungen für das Dachhandwerk.

Investitionstag rund ums Handwerk

Technik live erleben – Austausch mit Herstellern, exklusive Angebote und viele Neuheiten

Wenn es um Maschinen, Werkzeuge und innovative Lösungen für das Dachhandwerk geht, ist der Investitionstag der DEX eG längst ein fester Termin im Kalender vieler Mitgliedsbetriebe. Die Niederlassung Weyhe war Gastgeber einer gut besuchten Veranstaltung und präsentierte ein breites Spektrum an Neuheiten und Aktionen. Unter dem Motto „Technik zum Anfassen und Ausprobieren“ nutzten zahlreiche Handwerksbetriebe die Gelegenheit, sich direkt bei den teilnehmenden Herstellern zu informieren und Geräte vor Ort zu testen. Besonders gefragt war die Impulse Service plus Aktion, bei der Paslode Impulsegeräte kostenlos gesichtet und gewartet wurden.

Metallbearbeitung im Fokus

Ein Highlight an diesem Aktionstag war das exklusive Schwerpunktthema Metallbearbeitung.

Vor Ort zeigten unter anderem Schleich, Schechtl und Masc, wie moderne Profil- und Falztechnik in der Praxis funktioniert, von der Schwenkbiegemaschine über die Tafelschere bis hin zu Spezialwerkzeugen für präzises Arbeiten auf der Baustelle.

Auch die SkyVac-Dachrinnenreinigung vom Boden aus zog viele Blicke auf sich: eine effiziente Lösung, um Dachrinnen sicher und ohne Gerüst zu reinigen.

Starke Partner, starke Gemeinschaft

Zahlreiche Industriepartner präsentierten ihre Lösungen rund um Maschinen, Zubehör und Service – darunter Bauder, Beck Fasting, Bruckamp Regaltechnik, DeWalt, Euroline Steigtechnik, FM Leasing, Freund/Perkeo, Grün, Hanter, Hematec, ITW Paslode, iQ Powertools, Jeikner,

Leister, LogicLine, Makita, Masc Dachfreunde, Prefa, Rokamat, Schleich, Schleich, ServiceSysteme sowie Sprintus. Parallel bot die Firma Böcker eine jährliche Unterweisung nach der Betriebssicherheitsverordnung (BetrSichV) an.

Für das leibliche Wohl wurde gesorgt und natürlich kam auch der persönliche Austausch zwischen Mitgliedern, Lieferanten und DEX-Mitarbeitenden nicht zu kurz.

Investitionstage an mehreren Standorten

Der Investitionstag ist Teil einer Veranstaltungsreihe, die in mehreren DEX-Niederlassungen stattfindet. Ziel ist es, den direkten Austausch zwischen Handwerk, Industrie und Handel zu fördern und praxisnahe Einblicke in neue Technologien zu geben.

Ein Besuch lohnt sich, für aktuelle Angebote, wertvolle Fachgespräche und echte Einblicke in die Zukunft des Handwerks.



Technik zum Anfassen: Besucher informierten sich direkt bei den Industriepartnern über neue Maschinen, Werkzeuge und Anwendungen.



Die Teilnehmer der diesjährigen Dach-Foren verfolgten die Fachvorträge aufmerksam und nutzten die Veranstaltung für Information und Austausch.



Dach-Foren 2026:

Austausch, Impulse und Perspektiven für das Handwerk

Zu Beginn des Jahres hat die DEX eG erneut zu ihren traditionellen Dach-Foren eingeladen. An mehreren Terminen in unterschiedlichen Regionen des Verkaufsgebiets kamen Mitglieder und Kunden zusammen, um sich über aktuelle Entwicklungen im Handwerk, in der Branche sowie innerhalb der Genossenschaft auszutauschen. Die Veranstaltungen wurden auch in diesem Jahr wieder sehr gut angenommen und bestätigten einmal mehr ihre Bedeutung als Plattform für Information, Dialog und Vernetzung.

In der diesjährigen Veranstaltungsreihe standen erneut zahlreiche interessante Themen auf dem Programm, die den Teilnehmern aktuelle Einblicke, neue Impulse und praxisnahe Perspektiven für das Handwerk vermittelten.

Ein zentraler Programmpunkt war der Blick auf das erste vollständig abgeschlossene Geschäftsjahr der DEX eG nach der Fusion. Vorstand Jörg Lecke führte in diesem Jahr aufgrund des kurzfristigen, krankheitsbedingten Ausfalls seines Vorstandskollegen Stefan Krieger allein durch die Foren und stellte dabei transparent die wirtschaftliche Entwicklung des Jahres 2025 sowie die strategische Ausrichtung der Genossenschaft für 2026 vor. Dabei ging er auf die weiterhin anspruchsvollen Rahmenbedingungen in der Branche ein, geprägt unter anderem durch eine schwache Baukonjunktur, steigende Kosten und den anhaltenden Fachkräftemangel. Gleichzeitig machte er deutlich, dass die Zusammenführung der Genossenschaften eine stabile Grundlage geschaffen hat, um die DEX eG langfristig zukunftsfähig aufzustellen.

Neben den Einblicken in die Entwicklung der Genossenschaft standen fachliche Themen rund um das Dachhandwerk im Mittelpunkt. Die Referenten der Paul Bauder GmbH & Co. KG zeigten in ihrem Vortrag „Nutze dein Dach“, welche Rolle leistungsfähige Dämmstoffe und moderne Dachauf-

bauten für die nachhaltige Nutzung von Dachflächen spielen. Gleichzeitig wurden auch neue Regelwerke und Anforderungen, etwa im Bereich der Arbeitssicherheit auf dem Dach, thematisiert.



Jan Voges, Dachdeckermeister und Vizepräsident des ZVDH, spricht über den Wandel im Handwerk und die Herausforderungen neuer Generationen.

Ein weiterer Akzent kam von Dachdeckermeister, Sachverständigem und Vizepräsident des Zentralverbands des Deutschen Dachdeckerhandwerks Jan Voges. In seinem Vortrag „Der Wandel im Handwerk hat begonnen“ beleuchtete er die Veränderungen in Arbeitswelt und Unternehmenskultur. Unterschiedliche Generationen, veränderte Erwartungen an Führung sowie neue Kommunikationsformen stellen Betriebe zunehmend vor Herausforderungen. Voges zeigte praxisnah auf, wie Handwerksunternehmen mit klarer Kommunikation, modernem Führungsverständnis und Offenheit für Veränderungen erfolgreich auf diese Entwicklungen reagieren können.

Mit dem Vortrag „Chancenglück“ setzte Torsten Wehnert, Verkäufer aus Leidenschaft, Keynote-Speaker und Trainer, einen weiteren Impuls. In einem leidenschaftlichen und mitreißenden Vortrag zeigte er auf, wie sich Kaufentscheidungen von Kunden verändern und welche Rolle Werte, Emotionen und Vertrauen heute im Entscheidungsprozess spielen. Anhand praxisnaher Beispiele verdeutlichte er, wie Betriebe Chancen im Markt frühzeitig erkennen und nutzen können, mit einem klaren Fokus auf Kundennutzen, persönlicher Haltung und authentischer Kommunikation. Dabei begeisterte Torsten Wehnert als Praktiker und Visionär mit Humor, Bodenständigkeit, Offenheit, Authentizität, Klarheit, Leidenschaft und anschaulichen Anekdoten.



Torsten Wehnert – Verkäufer aus Leidenschaft, Keynote-Speaker und Trainer – begeisterte das Publikum mit seinem Vortrag „Chancenglück“.

Besonders großen Anklang fand bei allen Veranstaltungen das sogenannte Speed-Dating mit den Industriepartnern. Vertreter von Unternehmen wie Egger Holzwerkstoffe, Rheinzink und den Schiefergruben Magog stellten ihre Lösungen in kurzen Präsentationen vor. Dieses kompakte Format ermöglichte einen schnellen Überblick über aktuelle Produkte und Entwicklungen. In der anschließenden Kaffeepause entwickelten sich daraus intensive Gespräche

zwischen Mitgliedern, Kunden und Industriepartnern. Viele Teilnehmer nutzten die Gelegenheit, konkrete Fragen zu stellen, Erfahrungen auszutauschen und neue Kontakte zu knüpfen.



Neben den Vorträgen und fachlichen Impulsen steht immer auch der Dialog innerhalb der genossenschaftlichen Gemeinschaft im Mittelpunkt. Die Veranstaltungen sind ein Ort für Gespräche über aktuelle Projekte, Herausforderungen im Alltag der Betriebe sowie gemeinsame Perspektiven für die Zukunft des Handwerks.

Den Abschluss der Dach-Foren bildete traditionell ein gemeinsames Abendessen, das den Teilnehmern Gelegenheit bot, den Austausch in entspannter Atmosphäre fortzusetzen und vertiefende Gespräche mit Kollegen, Referenten und Industriepartnern zu führen.

Die sehr gute Resonanz und die hohe Teilnehmerzahl an allen Standorten zeigen deutlich: Die Dach-Foren sind für Mitglieder und Kunden der DEX eG eine wichtige Plattform für Information, Austausch und Inspiration. Sie verbinden aktuelle Branchenentwicklungen mit praxisnahen Impulsen und stärken gleichzeitig das Netzwerk innerhalb der genossenschaftlichen Gemeinschaft.

Save the Date - Termine

> 24. April 2026 - Generalversammlung im Alando Palais, Pottgraben 60, 49074 Osnabrück
Der Zugang zur Veranstaltung erfolgt über den Eingang Pottgraben, Ecke Heinrich-Heine-Straße.



Jörg Lecke, Vorstand der DEX eG, freut sich, unsere Auszubildenden am ZEDACH-Stand auf der DACH+HOLZ International begrüßen zu dürfen.

Nachwuchs mittendrin: Unsere Auszubildenden auf der DACH+HOLZ International

Die DACH+HOLZ International in Köln zählt zu den bedeutendsten Fachmessen der Dach- und Holzbranche. Für unsere Auszubildenden bot sich dort eine besondere Gelegenheit: Sie konnten das Handwerk und seine Partner einmal aus einer ganz anderen Perspektive erleben – direkt auf der Messe, mitten im Geschehen.

Der Besuch war für die Nachwuchskräfte weit mehr als ein Rundgang durch die Ausstellungshallen. Zahlreiche Hersteller präsentierten neue Produkte, innovative Systemlösungen und aktuelle Entwicklungen rund um Dach, Fassade und Holz. Unsere Auszubildenden nutzten die Gelegenheit, um sich über technische Neuerungen zu informieren, Anwendungen aus nächster Nähe zu betrachten und mit Branchenexperten ins Gespräch zu kommen.

Besonders wertvoll war dabei der direkte Austausch mit Industriepartnern. Hier erhielten sie Einblicke in aktuelle Markttrends, neue Anforderungen auf den Baustellen und die Weiterentwicklung von Materialien und Verarbeitungstechniken. So wurde deutlich, wie dynamisch sich unsere Branche entwickelt und welche Rolle Innovationen für das Handwerk spielen.

Für unsere Auszubildenden war der Messebesuch damit auch eine wichtige Erfahrung über den eigenen Arbeitsalltag hinaus. Sie konnten sehen, wie vielfältig die Branche aufgestellt ist und wie eng Hersteller, Handel und Handwerk zusammenarbeiten. Dieses Verständnis für das Zusammenspiel aller Beteiligten stärkt nicht nur das fachliche Wissen, sondern auch das Bewusstsein für die Bedeutung einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit.

Als Genossenschaft legen wir großen Wert auf eine fundierte Ausbildung. Dazu gehört neben der täglichen Praxis im Betrieb auch, den Blick für das „große Ganze“ zu öffnen – für Entwicklungen im Markt, neue Technologien und die Menschen, die unsere Branche prägen. Der Besuch der DACH+HOLZ International war dafür ein wertvoller Baustein.

Ein herzliches Dankeschön gilt allen Beteiligten, die diesen Tag ermöglicht haben, und natürlich unseren Auszubildenden für ihre Neugier, ihr Engagement und ihr Interesse an der Zukunft unserer Branche.



Praxisnah lernen: In Workshops zu Fassade, Holz, Metalle, Photovoltaik und Flachdach konnten die Teilnehmenden Systeme, Materialien und Anwendungen direkt in der Praxis erleben.

Praxiswoche Innendienst Kompetenz entsteht durch Nähe zur Praxis

Fundierte Beratung im Dachbaustoffhandel entsteht durch mehr als Produktwissen. Sie basiert auf einem klaren Verständnis für Materialien, Systeme und deren Anwendung im handwerklichen Alltag. Genau aus diesem Grund hat die DEX eG Anfang des Jahres eine Praxiswoche für Mitarbeitende im Innendienst durchgeführt.

Ziel war es, theoretisches Fachwissen gezielt mit praktischen Erfahrungen zu verbinden. Gerade im Vertriebsinnendienst sind sichere Produktkenntnisse und ein solides Verständnis für technische Zusammenhänge entscheidend, um Mitglieder und Kunden kompetent, lösungsorientiert und effizient beraten zu können.

Im Mittelpunkt der Praxiswoche standen die Themenbereiche Fassade, Holz, Metalle, Photovoltaik und Flachdach. An mehreren Standorten sowie am Campus Hamm vermittelten die Produktmanagement-Teams gemeinsam mit externen Fachreferenten Grundlagenwissen, aktuelle Markt- und Systementwicklungen sowie praxisnahe Einblicke in Verarbeitung und Anwendung.

Dabei blieb es nicht bei der Theorie. Die Teilnehmenden konnten selbst Hand anlegen: von Fassadensystemen und Holzrahmenbau über Metallverarbeitung und Löttechnik bis hin zu Photovoltaik-Unterkonstruktionen, Mini-PV-Anlagen und modernen Flachdachlösungen. Materialien, Systeme und Verarbeitungsschritte wurden so direkt erlebbar.

Der unmittelbare Praxisbezug hilft den Mitarbeitenden, Abläufe auf der Baustelle besser nachzuvollziehen und typische Fragestellungen aus dem Handwerksalltag einzuordnen. Dieses Verständnis ist eine wichtige Grundlage für eine qualifizierte Beratung und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Mitgliedern und Kunden.

Mit der Praxiswoche investiert die DEX eG gezielt in die fachliche Weiterentwicklung ihrer Mitarbeitenden und damit in Beratungskompetenz, Verlässlichkeit und Nähe zum Markt. Denn wer die Praxis kennt, kann die Anforderungen des Handwerks besser verstehen und Betriebe im Tagesgeschäft optimal unterstützen.